

Winckler Personal jest firmą doradztwa personalnego. Od 2012 r. wspieramy kontrahentów krajowych i zagranicznych w pozyskiwaniu specjalistów oraz kadry menedżerskiej oraz zarządzającej. Specjalizujemy się w projektach rekrutacyjnych między innymi dla branż takich jak: FMCG, spedycja, przemysł, inżynieria, SSC/BPO, transport, logistyka. W związku z rekrutacją dla naszego Klienta, **firmy z branży energetycznej**, poszukujemy osoby na stanowisko:

Specjalista ds. sprzedaży produktów naftowych

Miejsce zatrudnienia: Warszawa
Numer referencyjny: SSPN/08/2017

Do Twoich codziennych obowiązków będzie należało m.in.:

- Współpraca z zagranicznymi dostawcami produktów naftowych
- Prowadzenie rozmów handlowych z Kupcami produktów
- Przekazywanie informacji na temat ilości towaru podlegającego sprzedaży, jego cenach, jakości, itp.
- Utrzymywanie kontaktów z Klientami oraz pozyskiwanie nowych Kontrahentów
- Odpowiedzialność za pełen proces zakupu oraz sprzedaży produktów naftowych
- Współpraca z agencjami celnymi, przewoźnikami, bazami naftowymi, itp.
- Ewidencja przepływu towarów
- Monitorowanie płatności

Od Ciebie oczekujemy:

- Bardzo dobrej znajomości języka rosyjskiego oraz angielskiego
- Doświadczenia zawodowego w handlu zagranicznym
- Wykształcenia wyższego (preferowane kierunki ekonomiczne)
- Dobrej znajomości MS Office, Windows
- Kreatywności, szybkiego przyswajania wiedzy

Korzyści:

- Stabilne zatrudnienie
- Atrakcyjne wynagrodzenie
- Rozbudowany system premiowy
- Możliwość rozwoju zawodowego
- Dodatkowe benefity

Aplikuj: rekrutacja@wincklerpersonal.pl lub zadzwoń: 22 631 11 10

Prosimy o zamieszczenie w CV klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz.U.z 2014r., poz.1182 ze zm.)”

Upzejmie informujemy, że skontaktujemy się wyłącznie z wybranymi Kandydatami.

Certyfikat KRAZ nr 11630